

INBJUDAN till samordnad upphandling - Elkraft med leveransstart från 2026

Colligio vill härmed bjuda in er att delta i en samordnad upphandling av förnybar elkraft. Avtalsstart beräknas till 1 januari 2026. Senare avtalsstart är möjlig om så önskas.

Elmarknaden har förändrats drastiskt de senaste åren med bland annat rekordhög elpriser som påföljd. Även om de höga prisnivåerna främst drabbat elförbrukare med rörliga prisavtal (spotprisavtal) så har det även prisutvecklingen spilt över på den finansiella marknaden, som hanterar finansiella elterminer (fastprisavtal).

Historiskt har ca 97 % av de upphandlande myndigheterna/enheterna som deltagit i Colligios upphandling av elkraft följt våra råd och valt så kallat fastprisavtal, vilket har visat sig vara ett bra val.

Elmarknaden kännetecknas som nervös och marknadsaktörer vill absolut inte exponera sig mot några affärsrisker då marknaden är så oberäknelig. Detta innebär i korthet att så kallade fastprisavtal inte kommer att vara möjliga att upphandla under överskådlig tid.

Ovanstående utmaning innebär att Colligio måste revidera tidigare inköpsmodeller. Colligio har arbetat fram nya modeller i denna upphandling som accepteras av marknaden.

Upphandling av elkraft anses var mycket komplext och det är lätt att hamna i kostsamma fallgropar. Vi har tagit fasta på detta och ser det som självklart att besätta upphandlingsteamet med mycket rutinerade upphandlare som har specialistkunskap inom elmarknaden.

Den konsultbemanning som Colligio valt i den här upphandlingen är Tony Hansson och Anders Ekström som backup. Båda mycket erfarna upphandlare som tillsammans har 36 års erfarenhet från offentliga upphandlingar.

Genom att anlita Colligio så skapas riskminimering och totalkostnaden blir låg samtidigt som kvaliteten blir mycket hög eftersom vi internt har expertkunskap inom elkraftsområdet.

En fördjupad information och planerat metodval med mera finns att läsa om i beskrivningen nedan.

Med vänliga hälsningar

Johan Lundvall
VD Colligio

Metod- och processbeskrivning samordnad upphandling - EL 2026

Innehållsförteckning

1	Inledning	3
2	Kontaktpersoner	4
3	Upphandlingen av samordningstjänsten	4
4	Colligios åtaganden	4
5	Upphandlingsform	5
6	Anmälan	5
7	Utvärderingskriterier i upphandlingen	5
8	Anläggningsförteckning	5
9	Uttagsprofil	5
10	Uppdragsgivarens ansvar	6
11	Tidplan	6
12	Prismodeller	6
13	Kontraktslängd	8
14	Beslutsordning	8
15	Tilldelningsbeslut	8
16	Miljö	8
17	Dokument från processen	8
18	Marknadsbrev	9
19	Den administrativa ersättningen	9
20	Vid avbrytandebeslut	9

Till anmälan om att delta i denna upphandling ska bifogas följande bilagor:

- Anläggningsförteckning
- Uttagsprofil

Bilagorna finns att ladda ner från: [Samordnad upphandling – Colligio](#)

Bilagorna e-postas till: tony.hansson@colligio.se

1 Inledning

Flertalet som arbetar med offentlig upphandling känner väl till Colligio AB, ett bolag som bildades 2008, då under namnet Allego Konsult AB. Verksamheten består främst av konsultstöd och utbildning i upphandlingsfrågor, där kundsegmentet enbart är från köparsidan. Colligio består idag av 39 kreativa upphandlingskonsulter och finns på 7 orter i Sverige med huvudkontoret i Falun. Mer information om Colligio kan hämtas från vår hemsida: www.colligio.se.

Colligio har sedan bolaget bildades för 16 år sedan årligen genomfört samordnad upphandling av elkraft.

Det finns en tendens till att elkraft blir alltmer komplicerat att handla upp. Marknaden reagerar inte alltid som förutspått. Dessutom ställer marknadsaktörerna krav på mycket tydliga förfrågningsunderlag och marknadsanpassade kravspecifikationer. Det kan uppstå mycket olyckliga situationer och risker om inte underlaget och de slutliga avtalen är väl utformade och tydliga. Många leverantörer väljer ofta att avstå från att lämna anbud om förfrågningsunderlaget anses vara för bristfälligt eller om allt för stora risker ligger hos leverantören.

Upphandlande myndigheter/enheter ser självfallet att kostnaden för elkraft ska vara låg och relativt konstant över tiden, men även under kontroll så att den går att hantera budgetmässigt. Det är därför viktigt att ha en väl marknadsanpassad och genomtänkt strategi för inköp av elkraft.

Under leveransperioden 2021-2023 har prisnivåerna varit rekordhöga men har under 2024 lagt sig på lägre nivåer. Colligios samlade bedömning är att nuvarande prisnivåer kommer att öka något närmaste åren, speciellt i prisområde 3 och 4 (södra Sverige). Colligios rekommendation är således att ni anmäler er till denna samordnade elkraftupphandling inför leveransperioden 2026-2029 och därmed ges möjlighet att få professionella råd och stöttning. Detta ökar således era chanser att finna perioder att låsa era elpriser vid gynnsamma tillfällen.

Om exempelvis en upphandlande myndighet/enhet har en volym på 20 000 MWh så resulterar varje höjning med 5 öre/kWh en 1 miljon kronor på årsbasis i merkostnad.

Elkraft lämpar sig mycket väl för samordnad upphandling eftersom elkraft är en enhetlig börsnoterad vara. Ju större volymer som efterfrågas och garanteras anbudsgivarna, bättre ekonomiska och avtalsmässiga fördelar kan köparen uppnå. Detta är en utgångspunkt i Colligios arbete i denna lämnas riktade till alla deltagare eller bara till en enda och leverantören kan lämna anbud genom upphandling. Underlaget är så utformat att lokala såväl små som stora leverantörer ska kunna lämna anbud efter sin förmåga och konkurrensprofil. Den andra utgångspunkten är att varje upphandlande myndighet/enhet ska kunna ställa egna unika krav på varan, så att den är väl anpassad för samtliga deltagare. De nackdelar som många ser med stora samordnade upphandlingar ska därmed vara undanröjda. Anbud kan olika prismodeller och avtalsperioder.

Aktuella marknadspriser (prisområde 3) är för närvarande:

- ◆ 2026 – 45,65 öre/kWh
- ◆ 2027 – 47,13 öre/kWh
- ◆ 2028 – 50,14 öre/kWh

Till aktuellt marknadspris tillkommer ett upphandlat påslag samt profil-/ volymkostnad.

2 Kontaktpersoner

Kontaktpersoner för denna upphandling är:

Tony Hansson: 08-120 470 02, e-post: tony.hansson@colligio.se

Anders Ekström: 08-120 470 15, e-post: anders.ekstrom@colligio.se

Konsulterna kan påvisa dokumenterade goda resultat inom det upphandlingsområde vi nu går ut i och detta är grundläggande faktorer för att säkerställa ett bra resultat.

Tony Hansson kommer att vara huvudansvarig konsult för denna upphandling och den person som blir deltagarnas kontinuerliga stöd under avtalstiden inför avropssituationer med mera. Under de senaste 22 åren har Tony ansvarat och genomfört mer än 70 stycken upphandlingar av elkraft för cirka 377 upphandlande myndigheters/enheters räkning.

Anders är back-up vilket ytterligare bidrar till en trygghet för denna upphandling.

3 Upphandling av samordningstjänsten

Den ersättningsnivå till Colligio som kan bli aktuell i denna upphandling kommer att hamna under lagstiftningen definition av lågt värde. Konsultstödet från Colligio behöver därför inte upphandlas enligt något av de skriftliga förfarandena i LOU/LUF, utan tillämpligt upphandlingsförfarande är direktupphandling. Ersättningsnivå redovisas under punkt 19.

4 Colligios åtagande

Colligio tar ansvar för hela processen och driver allt arbete från analys till avtalsuppföljning. Detta innebär följande:

- Analys av marknad och regelverk
- Utformning av strategi och prismodeller
- Samtal med potentiella leverantörer av elkraft som ett led i analys av marknaden.
- Sammanställning av uppdragsgivarnas inkomna uppgifter
- Utformning av förfrågningsunderlag och avtalsförslag
- Annonsering i EU:s databas TED och den nationella databasen.
- Avisera mindre leverantörer om möjligheten att lämna anbud
- Hantera och besvara inkomna frågor från potentiella anbudsgivare
- Anbudsöppning
- Sammanställning av anbud
- Utarbeta förslag till beslut
- Utarbeta förslag av tilldelningsbeslut
- Utarbeta förslag av avtal och avtalsvillkor
- Annonsering i EU:s databas TED om resultatet (efterannons)
- Bevakning av elmarknaden och rådgivning vid prislåsning
- Upprättande och utskick av marknadsbrev till köparsidan
- Kundvård och uppföljning av avtal under hela avtalsperioden

5 Upphandlingsform

Upphandlingen kommer att genomföras enligt reglerna för öppet förfarande, enligt lag (SFS 2016:1145) om offentlig upphandling.

6 Anmälan

För deltagande krävs initialt att följande blanketter är ifyllda:

Anmälan om deltagande sker genom att senast den **5 februari** gå in på följande URL-länk:

[Anmälan samordnad upphandling – Colligio](#)

Fyll i formuläret och tryck på sändknappen. Formuläret kommer sedan elektroniskt skickas till Colligio. I samband med anmälan ska följande redovisas:

- Beräknad energivolym.
- Antalet anslutningspunkter, fördelat på timavräknat eller schablonavräknat (fjärravräknat).
- Om extra miljövärde önskas (Förnybar el är standard)

Vid anmälan ska även nedan förteckningar skickas direkt till tony.hansson@colligio.se

- Anläggningsförteckning.
- Uttagsprofil på de schablonavräknade uttagspunkterna/ timavräknade uttagspunkter.

7 Utvärderingskriterier i upphandlingen

Det ekonomiskt mest fördelaktiga anbudet med utvärderingsgrund pris.

8 Anläggningsförteckning

Denna förteckning ska snarast efter anmälan fyllas i och översändas till tony.hansson@colligio.se. Blankett finns att ladda ner från hemsidan [Samordnad upphandling – Colligio](#). För att underlätta faktainsamlingen, kontakta nuvarande elleverantör för att få aktuella uppgifter. Dessa uppgifter bör kontrolleras mot nätbolagets uppgifter. Det finns risk att nuvarande elleverantör kan ha andra anläggningsnummer än vad nätbolagen har i sina register.

Det är av stor vikt att uppgifterna är helt korrekta. Om anläggningsförteckningen inte är fullständig kan konsekvenserna bli en förskjutning av avtalets starttidpunkt, färre anbud eller uteblivna anbud.

9 Uttagsprofil

Trots att profilrisken och därtill tillkommande kostnad ligger hos kunden så är det viktigt att upphandlande myndighet/enhet redovisar sin uttagsprofil per månad.

En korrekt redovisad uttagsprofil ökar anbudsgivarens möjligheter att lägga mer precisa anbud, vilket är kostnadsdämpande. Med stöd av den ifyllda blanketten får anbudsgivaren viktig information

över uttagsmönster. Information om nuvarande förbrukningsprofil inhämtas lämpligen från nuvarande leverantör och nätägare. Förbrukningsprofil för schablon(månadsavräknade) uttagspunkter är gemensam för hela nätägarens nätområde, kontakta nätägaren. Den timavräknade förbrukningsprofilen som indelas månadsvis (hög-/låglast) kan nuvarande elleverantör lämna uppgifter om.

Även denna blankett finns tillgänglig på [Samordnad upphandling – Colligio](#)

10 Uppdragsgivarens ansvar

Ansvar att samtliga formulär är korrekt ifyllda ligger hos upphandlande myndighet/enhet. Känner ni till lokala leverantörer som kan vara intressanta som anbudsgivare bör dessa informeras om upphandlingen, lämpligen genom att annonsen översänds för kännedom.

Från Colligios sida kommer ett antal potentiella leverantörer av elkraft att aviseras annonseringen, så att ingen riskerar att missa möjligheten att lämna ett anbud.

11 Tidsplan och information

Sista dag för anmälan är **2025-02-05**.

- | | |
|------------|---|
| ➤ Vecka 6 | Den 5 februari ska anmälan vara Colligio tillhanda. |
| ➤ Vecka 7 | Övriga uppgiftsblanketter, d.v.s. anläggningsförteckning och uttagsprofil förutsätts var upprättade och överskickade till Colligio. |
| ➤ Vecka 8 | Sammanställning av inkomna uppgifter. |
| ➤ Vecka 9 | Annonsering i Merzell TendSign |
| ➤ Vecka 13 | Anbudstidens utgång. |
| ➤ Vecka 14 | Anbudsöppning. |
| ➤ Vecka 14 | Utvärdering och sammanställning av anbud, utskick till deltagare. |
| ➤ Vecka 44 | Sista dag för prislåsning. |

12 Prismodeller

Anbudsgivarna kommer att kunna lämna anbud på tre (3) olika prismodeller.

Det är inget krav men Colligio rekommenderar att upphandlande myndighet/enhet innan annonsering redogör sitt val av prismodell och avtalslängd. Colligio är behjälplig att ge rekommendation utifrån varje enskild köparens behov och volym.

Upphandlande myndighet/enhet kan vid behov ges möjlighet att fatta beslut om prismodell i samband med utvärdering av inkomna anbud.

Om någon upphandlande myndighet/enhet anser att någon av nedan redovisade modellerna inte är intressant så kan Colligio överväga att ta in andra alternativ i förfrågningsunderlaget. Kontakta Tony Hansson senast 31 januari för vidare diskussion och information.

Modell A Prismodell – Finansiell prissäkring

Modellen har detta år reviderats från att vara ett så kallat fastprisavtal till att i stället vara kravställt finansiell prissäkring, antingen vid ett tillfälle eller löpande under avtalsperioden, likt en portfölj. Detta innebär att upphandlande myndighet/enhet likt tidigare fortfarande har möjlighet till prissäkring/prissäkringar för framtida leveranser men står för sin faktiska profil- och volymavvikelse, då detta riskpåslag inte offereras i upphandlat påslag.

Vald leverantör skickar dagligen ett priserbjudande till upphandlande myndighet/enhet som baseras på aktuellt marknadspris, utställt på elbörsen (Nasdaq OMX). Leverantören kontaktas av upphandlande myndighet/enhet när beslut är taget om prislåsning. Sista dag för prislåsning är 30 oktober 2025. Antalet prislåsningar som upphandlande myndighet/enhet kan utföra är maximalt fyra (4) stycken per leveransperiod (per år).

Denna modell kommer de allra flesta deltagarna att välja. Vanligaste avtalslängd är 3-4 år.

Fördelar: Upphandlande myndighet/enhet har möjlighet att sprida riskerna om man väljer att prislåsa delar av volymen vid olika tillfällen under 2025. Modellen kan antas med olika avtalslängder. Efter prissäkring är framtida kostnader till stor del säkrade vilket medför förenkling av budgeteringsarbetet.

Nackdelar: Tillåter endast köp, vilket medför att man inte kan utnyttja marknadsvängningarna. Priserisk d.v.s. volym prissäkras vid fel tillfälle och marknadspriset sjunker efter prislåsning.

Kontraktslängd:

1 år	1 januari 2026 - 31 december 2026
2 år	1 januari 2026 - 31 december 2027
3 år	1 januari 2026 - 31 december 2028
4 år	1 januari 2026 - 31 december 2029 (Colligios rekommendation)

Modell B Prismodell – Finansiell prissäkring enligt fastställd inköpstrappa

Vald leverantör påbörjar prislåsningarna enligt fastställd strategi (handelsinstruktion) som är beslutad av upphandlande myndighet/enhet. Modellen bygger på en prislåsningstrategi som sträcker sig 4 år. Det som styr prislåsningarna är huvudsakligen att en viss mängd volym ska vara prissäkrat mellan förutbestämda tidpunkter. Modellen bör inte väljas om upphandlande myndighet/enhet inte har en volym över 30 000 MWh då anbudspriset troligtvis blir högre än Modell A.

Precis som Modell A så exkluderas faktiska profil- och volymavvikelse i upphandlat påslag.

Fördelar: Upphandlande myndighet/enhet följer en beslutad strategi vilket innebär att riskerna sprids på kort och lång sikt. Förenklat budgeteringsarbete som i Modell A.

Nackdelar: Tillåter endast köp, vilket medför att man inte kan utnyttja marknadsvängningarna. Volym kan inte handla efter leveransperioden. Svårt att budgetera lång tid framgent.

Kontraktslängd

4 år (1 januari 2026 - 31 december 2029)

Modell C Rörligt pris (Spot)

För de upphandlande myndigheterna/enhet som ser fördelar att arbeta med en modell som baseras på spotpris, kan denna prismodell vara ett alternativ.

Ett spotpris innebär att elpriset helt följer prisförändringarna på spotmarknaden (Nord Pool), vilket innebär att inget engagemang krävs av upphandlande myndighet/enhet. Nackdelen med modellen är att det är mycket svårt att budgetera framtida elkostnader eftersom den slutgiltiga kostnaden blir känd efter varje månadsförbrukning (månadsmedelspot). Kraftiga prissvängningar och pristopp par vissa perioder är andra oönskade faktorer.

Kontraktslängd

3 år (1 januari 2026 - 31 december 2028)

13 Förlängning av avtal

Ingen av modellerna erbjuder förlängningsmöjlighet.

14 Beslutsordning

Utifrån de kriterier som angivits väljs den anbudsgivare som lämnas det ekonomiskt mest fördelaktiga anbudet på vald prismodell. Efter 10 dagar från det att upphandlande myndighet/enhet skickat meddelande om tilldelning, kan avtal tecknas.

15 Tilldelningsbeslut

Enligt LOU ska samtliga anbudsgivare erhålla ett meddelande om tilldelning innehållande skälen till beslutet och i övrig relevant information beträffande upphandlingen. Colligio kommer att bistå med detta genom att upprätta ett ändamålsenligt grunddokument.

16 Miljö

De allra flesta upphandlande myndigheter/enheter har krav på sig att välja miljövänliga alternativ vid upphandlingar, då det är möjligt. Utifrån detta perspektiv så kommer vi att ställa krav på att all elkraft som ingår i denna upphandling måste vara producerad från förnybara energikällor. Med förnybara energikällor så syftar vi på elkraft som producerats från vattenkraft, vindkraft, biomassa, solenergi samt geotermiska källor.

Upphandlande myndigheter/enheter ges även möjlighet att välja Svenska Naturskyddsföreningens miljömärkning "Bra Miljöval - märkt el" Denna märkning är för närvarande den största och äldsta miljömärkningen av elkraft. Genom att välja leverans av elkraft märkt med Bra Miljöval-märkt el, väljer man den minst miljöstörande miljöproduktionen. Prispåslag är för närvarande ca 2-3 öre/kWh. Mer information finns på: www.snf.se

17 Dokument från processen

Efter avslutad upphandling erhåller deltagande upphandlande myndigheter/enheter följande dokument för att i akten kunna beskriva och styrka de olika stegen i processen.

- Öppningsprotokoll
- Samtliga anbud inskannade (PDF-fil)

- Anbudsvärdering (anbudssammanställning, anbudsöversikt och upphandlingsrapport)
- Rekommendation till beslut
- Avtalsmall
- Mall för tilldelningsmeddelande
- Vad som i övrigt framkommit vid upphandlingsförfarandet
- Upphandlingsrapport
- Marknadsbrev

Samtliga dokument överlämnas till den upphandlande myndigheten/enheten via elektronisk media.

18 Marknadsbrev

Colligio kommer under prislåsningsperioden skicka ut marknadsbrev innehållande adekvat information angående rådande marknadsläge. Detta är mycket viktig information för den upphandlande myndigheten/enheten som ska prislåsa sitt elpris (Modell A) i ett så gynnsamt läge som möjligt.

19 Den administrativa ersättningen

Utgångspunkten för prissättningen är att ingen annan aktör ska kunna ge mer av nyttovärdet i form av erfarenhet och marknadskännedom. Skälet till denna tro är den breda operativa erfarenheten av elkraftsområdet ger en kraftig influens på antalet nödvändiga mantimmar i processen. Colligio behöver inte heller anlita underkonsult då marknad-/produktkännedom finns internt inom Colligio, vilket är mycket kostnadsstyrande.

Den nödvändiga ersättningen för Colligio torde därför vara mycket konkurrenskraftig.

För att tillhandhålla tjänsterna som upphandlingen omfattar, erhåller Colligio en administrativ ersättning om 0,30 öre/kWh från den kontrakterade leverantören, baserat på kontrakterad årsvolym. Ersättningen tas ut inför varje avtalsår.

Om ersättningen inte uppnår den lägsta satta ersättningsnivån (10 000 kr), så kommer Colligio att fakturera upphandlande myndighet/enhet mellanskillnaden. (kommun/myndighet + bolag bildar en myndighet, ersättningsmässigt)

Skälet till denna lägstanivå är att detta är den lägsta kostnadsbelastning Colligio får för deltagande av en upphandlande myndighet/enhet och att det vore felaktigt att låta andra upphandlande myndigheter/enheter få finansiera de mindre köparens efterfrågevolym.

Om någon deltagande myndighet/enhet i upphandling väljer att inte teckna avtal med den tilldelade leverantören kommer Colligio att ta ut en ersättning om 0,30 öre/kWh från den upphandlande myndigheten/enheten baserat på angiven årsvolym (1 år).

20 Vid avbrytandebeslut

Om anmäld upphandlande myndighet/enhet väljer att avbryta upphandlingen, förutsätter Colligio att det föreligger särskilda skäl för detta. LOU förutsätter att det föreligger särskilda skäl för ett avbrytandebeslut och samma grunder gäller i princip även här.